



Wissen um 6: Mitgliedergewinnung

08.10.2025





These 1:

Ein gut organisierter Verein mit einem kompetenten Vorstand ist attraktiv für Mitglieder, die sich engagieren wollen und wichtige Aufgaben und Vorstandsämter übernehmen würden. Dann ist der Verein auch attraktiv für neue Mitglieder.



These 2:

Ein gut organisierter Verband (WSB) mit kompetenten Vorständen der Untergliederungen ist attraktiv für Vereinsvorstände, die auch wichtige Aufgaben und Funktionen im Verband übernehmen würden.

Dann ist der Verband auch attraktiv für seine Vereine und auch für neue Vereine und seine Mitglieder.



Zielgruppe:



Die wichtigsten handelnden Personen im Verein sind der Vorstand, der/die Sportleiter/in und der/die Jugendleiter/in. Darin eingeschlossen sind die Personen, die es werden können, wollen oder sollen.



Diese Personen des Vereins müssen in die aktive Mitgliedergewinnung eingebunden werden.



Zieldefinition:



Gemeinsam mit der Zielgruppe müssen die Voraussetzungen für eine dauerhaft funktionierende **Mitgliedergewinnung für den Verein** geschaffen werden.

⇒ Auf Augenhöhe!



Dabei werden Absprachen über **Werte** und **Mindeststandards** vereinbart.

- ⇒ Was wichtig für den Verein ist!
- ⇒ Was die (alten und neuen) Mitglieder erwarten (können)!



Der Verband (WSB) muss dafür die **notwendigen (techn.) Ressourcen** bereitstellen.

⇒ Der Verband mit seinen Ehrenamtlichen und Hauptamtlichen hilft!

Zieldefinition:



Es gibt viel Freiraum für eigene Ideen!



Wichtig sind der Aufbau und die Pflege eines **Netzwerkes** im eigenen Gebiet.



WISSEN UM SECHS W



GRATIS ONLINE-SEMINARE ZU WICHTIGEN THEMEN

12. NOVEMBER ZUKUNFT BREITENSPORT & LM

10. DEZEMBER JUGENDARBEIT 2.0





Vielen Dank!

08.10.2025